

NÁSLEDUJÍ NĚKTERÉ PŘÍKLADY PRO STANOVENÍ OTÁZEK O OBCHODNÍCH SNECH

- Proč jste se stali ... (např. kadeřníkem, instalatérem)?
- Jak velká je Vaše společnost, pokud jde o zaměstnance?
- Je to rodinný podnik? Podporuje Vás vaše rodina?
- Kolik zákazníků obsluhujete v průměru denně?
- Do jaké míry byste se popsal jako běžný... (např. kadeřník, instalatér) a do jaké míry se lišíte od konkurence? Co Vás odlišuje?
- Jak vypadá Váš typický den?
- Jak vypadá Váš výrobní proces/postup?
- Jak definujete úspěch a jak ho měříte?
- Jaké jsou dvě nebo tři hlavní změny Vaší firmy za posledních pět let a jaký byl jejich dopad na Vaše každodenní podnikání?
- Jaké hlavní změny ve Vašem podnikání očekáváte v nejbližší budoucnosti?



NÁSLEDUJÍ NĚKTERÉ PŘÍKLADY PRO STANOVENÍ OTÁZEK O OBCHODNÍCH SNECH

- Kolik obvykle musí zákazníci zaplatit za váš produkt / službu?
- Financujete své podnikání pouze z příjmů nebo také z půjček, např. bankovních půjček?
- Jak zajistíte stabilitu finančního příjmu?
- Jaké jsou Vaše hlavní měsíční platby? Jaké jsou Vaše měsíční náklady ve srovnání s příjmy?
- Jaký je Váš největší sen, kterého chcete ve svém podnikání dosáhnout?
- Popište, kde chcete, aby vaše firma byla za dva nebo tři roky. Co musíte udělat, aby se to stalo?
- Jaké jsou vaše konkrétní obchodní cíle (finanční, nefinanční)?
- Jak chcete dosáhnout těchto cílů?
- Jaké obchodní investice plánujete v dohledné budoucnosti uskutečnit? Jak je chcete financovat? Kolik musíte každý měsíc ušetřit, aby se to stalo?
- Kolik peněz potřebujete, aby se Vaše sny splnily?

