

PODÍVEJTE SE, JAK BY TO JIŘÍ UDĚLAL V PRAXI

DOPORUČENÍ

Usnadněte zákazníkům rozhodování

Z toho, co jsem načerpal z naší diskuse, věřím, že balíček **Moje Firma Plus s vyššími limity a spoluúčastí** vám poskytne největší **hodnotu** (tip na přenosnou ilustraci čtyř balíčků).

ZDŮVODNĚNÍ

Poskytne to zákazníkovi klid

Jak již bylo uvedeno, za **hlavní rizika** jste označil odpovědnost a požár s dopadem na přerušení provozu. Tato rizika pokrývá již první balíček Komfort. Váš obchod se nachází hned vedle policejní stanice, takže balíček „Extra“ s pokrytím dalších rizik, jako je např. vandalismus, není nutný.

Vzhledem k tomu, že škoda s následkem přerušení provozu by výrazně **překročila vaši toleranci k riziku**, což by způsobilo, že nebudete moci nadále **šetřit peníze pro svůj kosmetický salon**, bylo by vhodné volit variantu s vyššími limity. Pokud jde o vaši spoluúčast, doporučuji vyšší variantu 10 000 Kč. To je hluboko **pod vaší tolerancí k riziku** a výrazně se snižuje pojistné. Nižší spoluúčast 1 000 Kč by vám z hlediska vaší tolerance k riziku neposkytla velkou hodnotu, ale zdražila by vaši pojistku.

UKOTVENÍ

Mějte pádný argument, aby se řídili vašimi radami

Vaše roční pojistné činí 24 000 Kč. Shodli jsme se, že požár a následné přerušení provozu Vás může připravit až o 1 200 000 Kč, což je **50 krát víc**. Jinými slovy, **50 let** byste nesměl nahlásit žádnou pojistnou událost, abyste na pojištění ušetřil. Stojí takový risk za to?

